

Экономическое развитие общества

Вот так в современном мире понимается экономическое развитие общества (по материалам Википедии):

«...Экономическое развитие общества представляет собой многоплановый процесс, охватывающий экономический рост, структурные сдвиги в экономике, совершенствование условий и качества жизни населения.

По уровню экономического развития различают развитые страны: (США, Япония, Германия, Франция, Великобритания и др.); развивающиеся (Китай, Бразилия, Индия, Мексика, Турция и др.), в том числе наименее развитые (в основном государства Тропической Африки), а также страны с переходной экономикой (бывшие советские республики, страны Центральной и Восточной Европы, Китай, Вьетнам, Монголия), большинство из которых занимают как бы промежуточное положение между развитыми и развивающимися странами.

Разнообразие исторических и географических условий существования и развития различных стран, сочетание материальных и финансовых ресурсов, которыми они располагают, не позволяют оценить уровень их экономического развития каким-то одним показателем. Для этого существует целая система показателей, среди которых выделяются, прежде всего, следующие: общий объем реального ВВП; ВВП/ВНП на душу населения; отраслевая структура экономики; производство основных видов продукции на душу населения; уровень и качество жизни населения; показатели экономической эффективности.

Если объем реального ВВП характеризует главным образом экономический потенциал страны, то производство ВВП и ВНП на душу населения является ведущим показателем уровня экономического развития.

Показатели уровня и качества жизни многочисленны. Это в первую очередь продолжительность жизни, степень заболеваемости различными болезнями, уровень медицинского обслуживания, состояние дел с личной безопасностью, образованием, социальным обеспечением, состоянием природной среды. Немаловажное значение имеют показатели покупательной способности населения, условий труда, занятости и безработицы.

Экономическая эффективность характеризуется прежде всего производительностью труда, рентабельностью производства, фондоотдачей, капиталоемкостью и материалоемкостью единицы ВВП....»

Считаю, что предложенная модель оценки экономики не в полной мере соответствует текущей ситуации в мире. Отсутствие в сравнительных характеристиках элементов научно-технического прогресса (НТП) искажает действительность. Если российская экономика по оценкам экспертов занимает достаточно высокие места в различных рейтингах, то объективно ситуация существенно хуже (мы действительно много лучше Эфиопии, но и много хуже ведущих стран.) По уровню НТП Россия «застряла» в середине 60-х годов прошлого века и разрыв со странами-лидерами становится все более ощутимым. А учитывая факты, что в структуре ВВП все большее место занимают нематериальные активы (интеллектуальная доля), объем новых знаний в мире стремительно растет и мир входит в фазу информационной экономики, ситуация без существенных изменений будет только ухудшаться.

В Таблице 1 приводится сравнительная характеристика России и развитых стран именно с позиции научно-технического прогресса. Отчасти приведенные данные объясняют причины оттока «мозгов» за границу, но, как было уже сказано, выход есть!

Сравнительная характеристика экономического развития России и развитых стран в XX веке и в начале XXI века

Таблица 1

Период экономического развития	Экономическая фаза		Человеческий ресурс				Структура ВВП		Характеристики экономики	
	Время удвоения информации в мире и ее стоимость	Период экономического развития. Сравнение: России, США, Японии, ЕС	ВВП на человека и научно-технич. работника, тыс. USD	Необходимый доход на человека, тыс. USD	Степень удовлетворения потребностей научно-технических работников, создающих продукцию	Производительность труда, в у.е.	Интеллектуальная доля, % информационных услуг	Материальная доля, % (физические материалы)	Доля вводимых нововведений, %, Период времени создания продукции, года	Стоимость единицы потребительской полезности продукции (у.е.)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
До 1960-х годов	50-100 лет, 50 млрд. USD	(Экстенсивный): России, США, Японии, ЕС	2-15; 7-20	25	Условное удовлетворение физиологических потребностей. Преобладает физический труд и малая часть интеллектуальной деятельности.	1	30-55	45-70	1-5%; 8-12 лет	3-5
До 1970-х годов	10-20 лет, 100-200 млрд. USD	Индустриальный (Интенсивный): США, Японии, ЕС	20-30; 35-40	40	Большая часть физиологических потребностей удовлетворена, средняя интеллектуальная деятельность	5-12	65-75	25-35	15-20%; 5-7 лет	2,5
До 2010-х годов	2-10 лет, 0,5-1 трлн. USD	Индустриальный (Сверхинтенсивный): США, Японии, ЕС	35-45; 50-65	60	Удовлетворены физиологические потребности, большая интеллектуальная работа	25-50	75-85	15-25	20%; 2-3 лет	1
С 2011 года новая фаза развития человечества – информационное общество постиндустриального периода										
До 2020-х годов	1-2 года, 20-30 трлн. USD	Переходный к информационной экономике: США, Японии, Германия	50 и выше; 70 и выше	100	Полное удовлетворение всех потребностей, творческая интеллектуальная деятельность	100 и выше	90	10	30%; 1-1,5 года	0,5
До 2040-х годов	1-1,5 года, 60-90 трлн. USD	Информационная экономика: США, Японии, Германия (Китай, Индия)	55 и выше; 150-300 и выше	250	Ни в чем не нуждается - творческое вдохновение	500 и выше	92	8	40%; 0,5-1год	0,3
Заключенные:	Ускоренный рост стоимости новой информации	Неудовлетворение основных физиологических потребностей, обусловленное бедностью России, является основным фактором, сдерживающим на психофизиологическом уровне развитие интеллектуальной деятельности и выполнение федеральных программ.				При структуре ВВП, когда больше 80% приходится на интеллектуальную деятельность, происходит сбережение 30% природных ресурсов и на 25% уменьшается экологическая нагрузка.		Превышение 20% порога при введении новизны для человека оборачивается стрессом и нервным расстройством (футурошоком)		Себестоимость продукции в РФ в 3-7 раз дороже, чем в других странах.

Представленные в таблице 1 данные позволяют сделать следующие выводы:

1. Скорость увеличения объемов и стоимости новых знаний и информации непропорционально увеличивается с переходом на каждый последующий этап.
2. Увеличивается производительность труда за счет внедрения в производство товаров и оказание услуг более совершенных технологий.
3. Передовые в плане научно-технического развития страны (США, Япония, Германия) сегодня находятся на этапе переходной экономике, резко входя в информационную. Россия «застряла» на этапе экстенсивного развития 60-70-х годов
4. Происходит постоянный рост, как совокупного объема ВВП, так, и соответственно, его доли на души человека. Также растут необходимые доходы на человека, которые обеспечивают оптимальный уровень расходов на данный период времени.
5. Физиологическая природа человека раскрывает его интеллектуальные возможности поэтапно, в зависимости от удовлетворения нижестоящих потребностей, согласно теории А. Маслоу. Чем выше доходы человека, тем больше степень удовлетворения его базовых потребностей, тем больше возможностей для раскрытия его творческого потенциала и роста производительности труда.
6. Материальная составляющая в производстве ВВП падает, интеллектуальная часть растет. Данное состояние обуславливается коммерциализацией новых знаний, включением их в хозяйственный оборот.
7. Постоянно идет сокращение периода вывода на рынок новой продукции, за счет использования уже полученных новых знаний и применения принципиально новых подходов к прогнозированию и планированию НТП.
8. Стоимость потребительской полезности при выпуске новой продукции постоянно снижается.